



Wer wir sind

Die app squared GmbH mit Sitz in Potsdam bei Berlin, ist der Partner für rechtskonforme Open-Source-Lösungen und bietet Unternehmen nützliche und einfach zu handhabende Standard-Tools - für Alltag, Mitarbeiter und Kunden.

Unser selbstentwickelter App-Baukasten kommt dort zum Einsatz, wo Standardlösungen nicht mehr ausreichen.

Unser Fokus liegt auf Kommunikation, Information, Vernetzung und Interaktion. Die digitale Transformation ist für uns eine Mission und wir gestalten diese zusammen mit unseren Kunden. Ambitionierte Teamplayer, die eigenverantwortliches Arbeiten und agile Projekte schätzen, sind bei uns genau richtig.

Technisch hochwertig ausgestattete Arbeitsplätze und die Anwendung neuester Technologien sind für Dich selbstverständlich? Für uns auch! Wir wollen unser ehrgeiziges und einzigartiges Team vergrößern um eine Position als

Sales-Consultant B2B (m/w/d)

Potsdam | Festanstellung | Vollzeit | Teilzeit | Studenten-Job | ab sofort

Das sind deine Aufgaben

- Vertrieb ist deine Leidenschaft: aktive Kontaktaufnahme bei (potenziellen) Kunden siehst du als Chance deine Ziele zu erreichen
- Wettbewerberanalyse und Recherche von potenziellen Kunden inkl. Terminvereinbarung
- Stammkundenpflege und das Aufspüren von weiteren Absatzmöglichkeiten
- stetige Verbesserung von Akquisematerialien in enger Zusammenarbeit mit dem Marketing
- gewissenhafte Angebotserstellung und intensive sowie seriöse Kunden-Beratung
- Du bist präzise bei der produktionsreifen Vorbereitung aller notwendigen Daten
- Du bleibst am Ball und bereitest Termine vor und nach
- Sales-Kampagnen zur Absatzsteigerung entwickelst du zusammen mit dem Marketing
- die permanente Pflege von Kundendaten ist für dich eine Notwendigkeit und keine Last
- ab und zu besuchst du Premium-Kunden direkt um sie von unseren Produkten zu überzeugen

Du verfügst über

- mind. abgeschlossene Ausbildung mit kaufmännischem oder IT-Hintergrund
- mind. 2jährige Vertriebs Erfahrung in einer vergleichbaren Rolle, idealerweise für stark erklärungsbedürftige digitale Produkte
- gute Kommunikationsfähigkeit mit verhandlungssicheren Deutsch- & guten Englischkenntnissen
- hands-on-Mentalität zusammen mit Abschlußorientierung
- Unternehmerisches und kundenorientiertes Denken und Handeln
- hohe Ziel- und Ergebnisorientierung
- Beherrschung von MacOS (Pages, Numbers, Keynote, Mail) und Cloud-Tools

Was wir bieten

- ein interessantes und abwechslungsreiches Aufgabenspektrum in einem jungen, erfolgreichen und motivierten Team
- die Möglichkeit, deinen Aufgabenbereich aktiv mitzugestalten
- agiles arbeiten, flexible Zeiteinteilung, Home-Office-Möglichkeit
- einen modernen Arbeitsplatz im wunderschönen Potsdam bei Berlin mit guter Infrastruktur (Kantine, Kaffeeküche, kostenfrei: Kaffee und Wasser sowie wöchentliches Team-Frühstück, Grünflächen drumherum zum Entspannen, Einkaufsmöglichkeiten)
- angenehme Arbeitsatmosphäre
- wir sind nur 10 Minuten vom Hauptbahnhof Potsdam entfernt
- regelmäßige freiwillige Teamevents
- offene, wertschätzende und transparente Kommunikation

Dein Kontakt zu uns

Haben wir dein Interesse geweckt? Wenn ja, dann warten wir gespannt auf deine aussagekräftige Bewerbung mit Angaben zum möglichen Starttermin sowie deiner Gehaltsvorstellung. Sende deine Unterlagen bitte ausschließlich per Email an jobs@app-squared.com zu Händen von Frau Stephanie Apel.